

BUSINESS GUIDE



VEGAS
— BEAUTIFUL EMOTION —

Vegas
ART OF DESIGN

VEGAS
COSMETICS


VEGAS VITAL

Ⓟ LIVING

Inhalt

- 02 | Qualitätszertifikat
- 03 | Hohe Qualität zu günstigen Preisen
- 04 | Marketingkonzept
- 06 | Autokonzept
- 08 | Beispiel
- 13 | Die Erfolgsformel!
- 14 | Geschäftspartner
- 15 | Partner Webseite
- 16 | E-Commerce Endkunde

Vorwort



Carlos Fernandes
Gründer



Nelson da Costa
Gründer

Hallo liebe Vertriebspartner,
herzlich willkommen bei Vegas!

Der Direktvertrieb, das - Network Marketing - hat sich in den letzten Jahren rasant verändert. Neue Unternehmen, neue Produkte und neue Möglichkeiten wie das Internet haben Einzug gehalten. Der Direktvertrieb bietet tagtäglich vielen tausend Menschen eine neue berufliche Perspektive, sei es im Nebenberuf oder im Hauptberuf.

Wir von Vegas sind seit 2003 in diesem Business Zuhause. Noch heute basiert unsere Erfolgsstory auf klaren Werten, die sorgsam gepflegt werden: faire Partnerschaft, beste Qualität, attraktive Preise und hervorragende Verdienstmöglichkeiten.

Diese nachhaltige und anständige Unternehmenspolitik möchten wir Ihnen in dieser Informationsbroschüre etwas näher bringen. Ob moderne, trendige Düfte, exklusive Pflegeserien, edle Deko-Kosmetik, exklusiver Schmuck oder hochwertige Nahrungsergänzungsprodukte, wir garantieren natürliche Wirkstoffe, rentable Produkte und ein gutes Einkommen.

Interesse? Gut, dann lesen Sie aufmerksam die nächsten Seiten. Es lohnt sich, versprochen!

FIRMENSITZ DEUTSCHLAND



FIRMENSITZ PORTUGAL

Qualitätszertifikat

Alle unsere Kosmetikprodukte sind dermatologisch getestet, zudem haben wir einen Großteil unserer Produktpalette von dem renommierten Institut für dermatologische und klinische Tests „Dermatest“ prüfen lassen. Dermatest hat alle geprüften Vegas Cosmetics Produkte mit der Note „sehr gut“ zertifiziert. In Zukunft finden Sie zu den geprüften Produkten in unserem Katalog und direkt auf dem Produkt das Siegel „Dermatest sehr gut“, um Ihnen auch hier die hochwertige Qualität unserer Produkte zu versichern. Hiermit bestätigen wir Ihnen nochmals, dass Sie sich mit Vegas Cosmetics für einen hohen Qualitätsstandard entschieden haben.



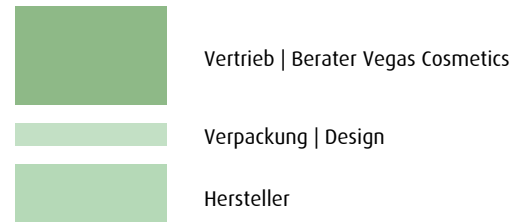
● Hohe Qualität zu günstigen Preisen

In der Vergangenheit waren Kosmetikprodukte, die im qualitativ exklusiven Segment angesiedelt waren, stets an Ihrem hohen Preis zu erkennen. Heutzutage weiß der Verbraucher, dass diese hohen Preise meist durch teure Markenlizenzen, Werbung und diverse Zwischenhändler sowie teure Verpackungen und einem gepuschten Image zustande kommen. An folgender Grafik stellen wir Ihnen eine solche Preisgestaltung vor, wie sie bei vielen Konsumgütern vorkommen kann. Dies soll Ihnen auch die Vorzüge unseres Geschäftsmodells darlegen und vor allem aufzeigen, welche Faktoren gespart werden können, ohne dass die Qualität nur im Geringsten eingeschränkt wird.

Einzelhandel:



Direktvertrieb:



Marketingkonzept

Bonus:

Ab UP:

100 UP	3%
250 UP	6%
500 UP	9%
750 UP	11%
1.000 UP	14%
2.000 UP	17%

4.000 UP 19%

6.000 UP	21%
8.000 UP	23%

10.000 UP 25%

10.000 UP 26%

+ 10 direkte Linien, qualifiziert auf Stufe 6%

Sonderbonus:

Ab:

1 Direkten Organisationsleiter 10% Sonderbonus

3 Direkte Organisationsleiter 11% Sonderbonus

5 Direkte Organisationsleiter 12% Sonderbonus

10 Direkte Organisationsleiter 12,5% Sonderbonus

15 Direkte Organisationsleiter Firmenwagen
(3 Monate Qualifikationszeitraum)

Generelle Qualifikation für Bonusanspruch:

min. 50€ UP durch Eigenumsatz oder durch E-Commerce Kunden Umsätze im entsprechenden Bonusmonat.

Autobonus wird nach Erreichen der Qualifikation mtl. ausbezahlt. (Kein Qualifikationszeitraum).



Qualifikation Teamleiter (TL)
Autobonus (200€/mtl. netto)
(ohne TL & OL)



Qualifikation Organisationsleiter (OL)
Autobonus (450€/mtl. netto)
(ohne TL & OL)

Qualifikation Sonderbonus:

min. 4.000 UP Restgruppenumsatz > Anteilig
min. 10.000 UP Restgruppenumsatz > Vollständig.

Ab 5 direkte OL keine Restqualifikation nötig
Differenzsonderbonus zwischen den jeweiligen Stufen wird voll ausbezahlt.



Autobonus (1000€ /mtl. netto)



Beispiel: Mercedes GT / Bentley

Marketingkonzept

Sonderbonus:

Ab:

20 Direkte Organisationsleiter Ferienhaus an der Algarve
(12 Monate
Qualifikationszeitraum)



Tiefenbonus:

Ab:

1 Direkten Organisationsleiter	1% Tiefenbonus
3 Direkte Organisationsleiter	2% Tiefenbonus
5 Direkte Organisationsleiter	3% Tiefenbonus

Qualifikation Tiefenbonus:

Sie selbst sind OL mit 10.000 UP Restgruppenumsatz und haben direkte OL, die sich jeweils mindestens mit 4.000 UP Restgruppenumsatz qualifiziert haben. Auf diese indirekten OL zahlen wir bis zum nächsten gleichwertigen Qualifikanten den Tiefenbonus. Differenztiefenbonus wird ebenfalls bezahlt.

Ab 5 direkte OL keine Restqualifikation nötig.

Jahresbonus:

Ab Jahresumsatz (UP):

500.000 UP	1% Jahresbonus
1.000.000 UP	1,5% Jahresbonus
2.000.000 UP	2% Jahresbonus
3.000.000 UP	2,5% Jahresbonus
5.000.000 UP	3% Jahresbonus

Qualifikation Jahresbonus:

min. 4.000 UP Restgruppenumsatz mtl. ohne TL und OL

Qualifikationszeitraum ist monatlich vom 1. bis zum 30./31. eines Monats. Alle Umsätze, auch Auslandsumsätze, werden zusammengezogen und dienen der Qualifikation der Bonusstufe sowie auch sonstige Zusatzleistungen, wie z. B. Autobonus usw. Sämtliche Umsätze, die von Ihrer Organisation gemacht werden, sind über täglich verfügbare Umsatzlisten jederzeit einsehbar. Vor dem jeweiligen Partner steht die jeweilige Länderkennung. E-Commerce Kunden sind ebenfalls ersichtlich.

Autokonzept

Teamleiter - 4.000 UP

(Autobonus 200€/mtl. Netto)

Beispiel:

BMW 1er

Mercedes Benz A Klasse



Qualifikation:

Ohne TL und OL



Organisationsleiter - 10.000 UP

(Autobonus 450€/mtl. Netto)

Beispiel:

Mercedes Benz Classe C

BMW Serie 3



Qualifikation:

Ohne TL und OL



TL: Teamleiter | OL: Organisationsleiter | Fahrzeuge frei wählbar

Fahrzeuggarstellungen sind nur Beispiele. Das Fahrzeug kann vom Geschäftspartner frei gewählt werden.

Autokonzept

5 Direkte Organisationsleiter

(Autobonus 1.000€/ mtl. Netto)

Beispiel:

BMW X5

Mercedes Benz CLS



Qualifikation:

Ohne TL und OL

15 Direkte Organisationsleiter

(Firmenwagen)

Beispiel:

Bentley

Mercedes GT

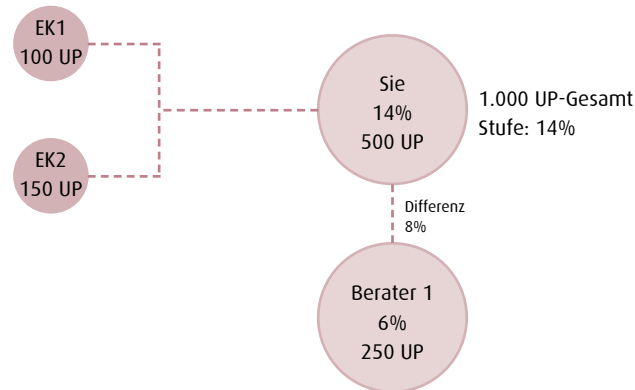


Qualifikation:

3 Monate Qualifikationszeitraum

Beispiel

Berater



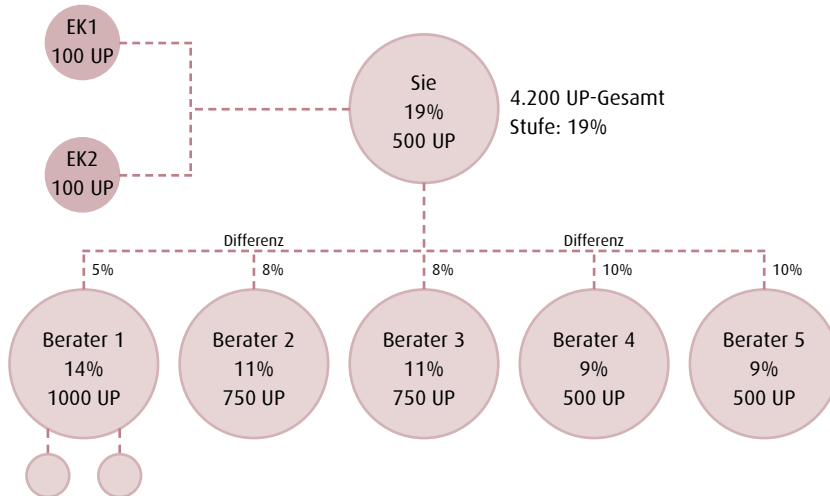
Verdienstbeispiel:

Handelsspanne:	40% auf 500 UP	200,00€
Eigenbonus:	14% auf 500 UP	70,00€
Bonus auf EK 1+2:	14% auf 250 UP	35,00€
Gruppenbonus Berater 1:	8% auf 250 UP	20,00€

***Verdienst: 325,00€**

Beispiel

Teamleiter



Verdienstbeispiel:

Handelsspanne:	40% auf 500 UP	200,00€
Eigenbonus:	19% auf 500 UP	95,00€
Bonus auf EK 1+2:	19% auf 200 UP	38,00€

Gruppenbonus:

Berater 1	5% auf 1000 UP	50,00€
Berater 2+3	8% auf 1500 UP	120,00€
Berater 4+5	10% auf 1000 UP	100,00€
+ TL-Autobonus		200,00€

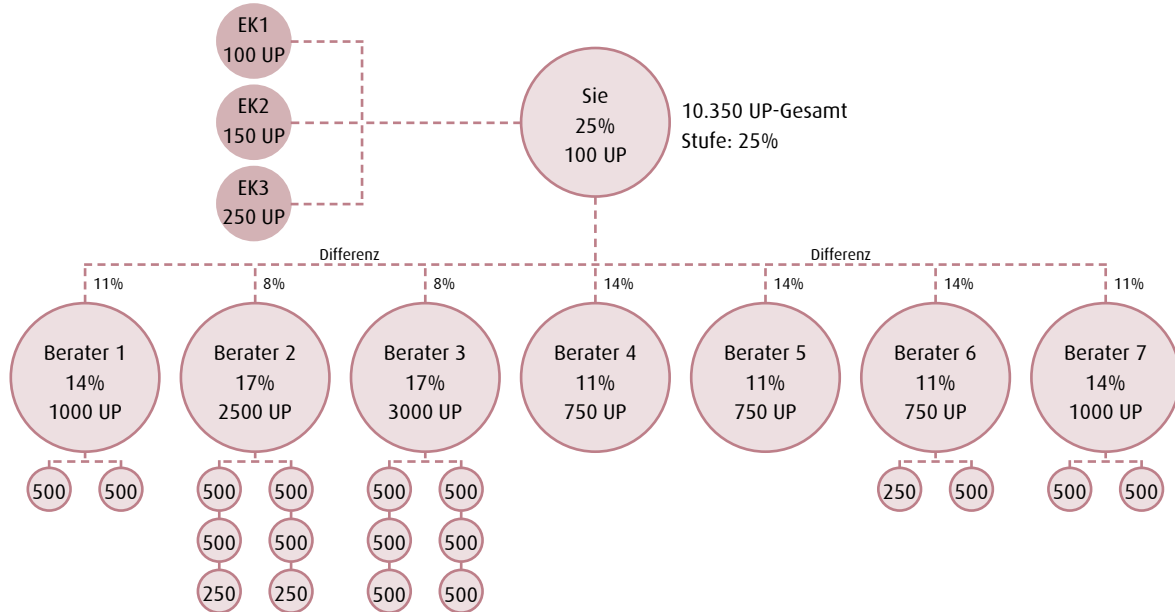


***Verdienst: 803,00€**

+ Qualifikation Teamleiter (TL)

Beispiel

Organisationsleiter



Verdienstbeispiel:

Handelsspanne:	40% auf 100 UP	40,00€
Eigenbonus:	25% auf 100 UP	25,00€
Bonus auf EK 1-3:	25% auf 500 UP	125,00€

Gruppenbonus:

Berater 1+7	11% auf 2000 UP	220,00€
Berater 2+3	8% auf 5500 UP	440,00€
Berater 4-6	14% auf 2250 UP	315,00€
+ OL-Autobonus		450,00€

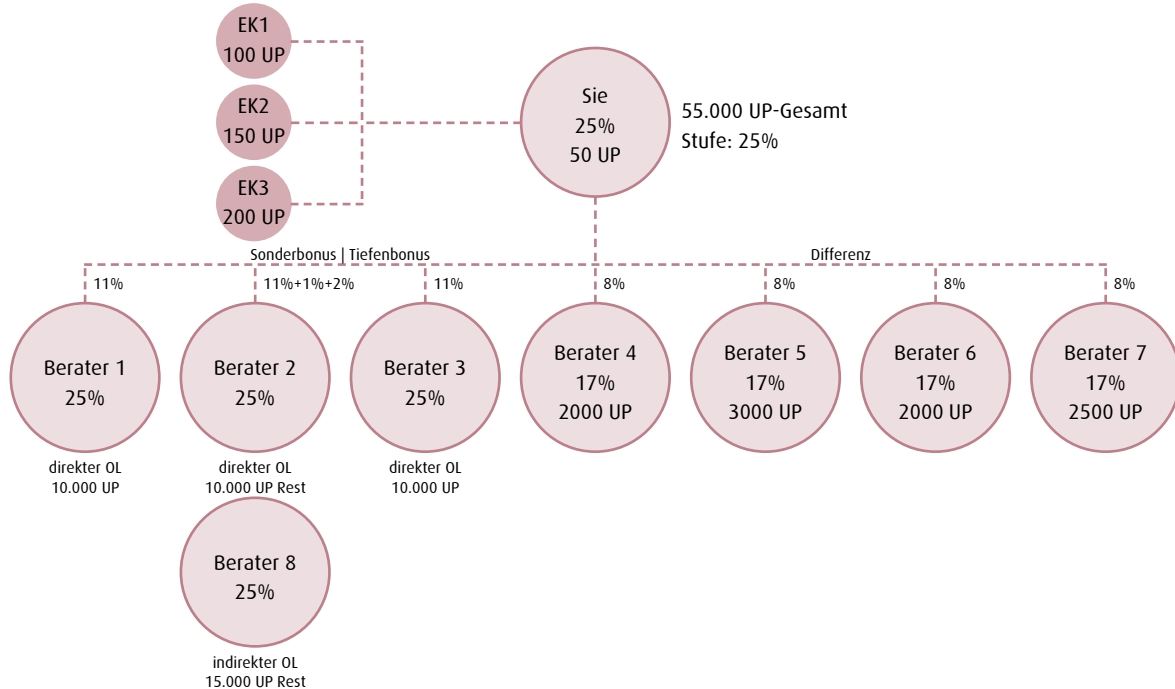
***Verdienst: 1.615,00€**

+ Qualifikation Organisationsleiter (OL)



Beispiel

Sonderbonus | Tiefenbonus



Verdienstbeispiel:

Handelsspanne:	40% auf 50 UP	20,00€
Eigenbonus:	25% auf 50 UP	12,50€
Bonus auf EK 1-3:	25% auf 450 UP	112,50€

Gruppenbonus:

Berater 4-7	8% auf 9500 UP	760,00€
-------------	----------------	---------

Sonderbonus:

Berater 1-3	11% auf 30.000 UP	3.300,00€
-------------	-------------------	-----------

Differenzsonderbonus:

Berater 8	1% auf 15.000 UP	150,00€
-----------	------------------	---------

Tiefenbonus:

Berater 8	2% auf 15.000 UP	300,00€
-----------	------------------	---------

+ OL-Autobonus 450,00€

***Verdienst: 5.105,00€**

+ Jahresbonus: 1% auf 660.000 UP = 6.600,00€

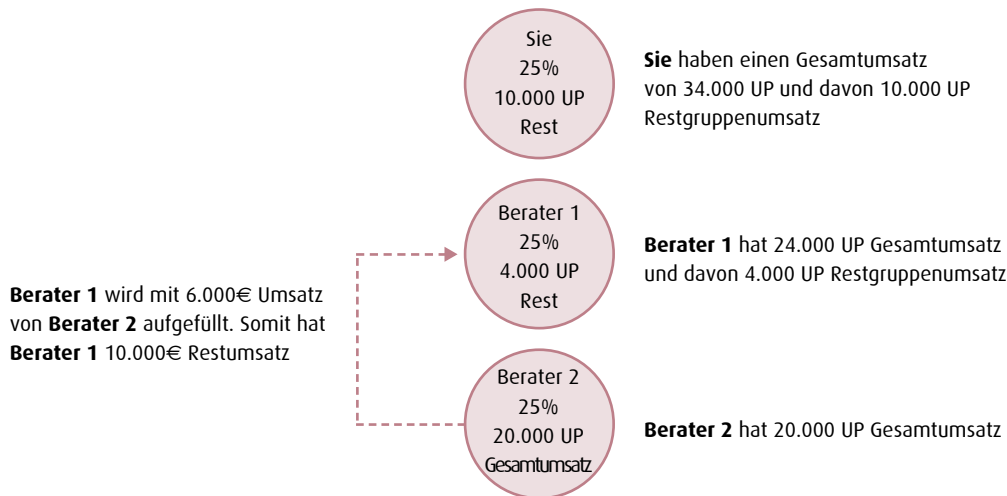


● Die „1.000,-“Euro OL-Garantie!

Zum Schluss das Beste!

Nachdem Sie den Organisationsleiterstatus, also die 25% Bonusstufe erreicht haben, wird Ihr Ziel in der Regel sein, neue Organisationsleiter in Ihrer Struktur zu fördern. Denn schließlich ist eine stabile „Tiefe“ ein sicheres „Fundament“ für Ihr Geschäft. Stellen Sie sich vor: Ihr direkter 25% OL hat nur 4.000 UP Restumsatz auf seinen direkten Orgaleiter (25%). Dann würden Sie in der Regel nur auf die 4.000 UP Restumsatz Ihres OL, Sonderbonus erhalten, obwohl Sie auch an dessen „Tiefenaufbau“ mitgewirkt haben.

Deshalb unsere OL-Garantie, die Ihnen immer gewährleistet, dass Sie nach Leistung fair belohnt werden! Das bedeutet, auch wenn jemand sich nicht bemüht, Sie trotzdem eine Motivation haben, im „Tiefenaufbau“ Ihrer Organisation tätig zu werden. Dies wird zusätzlich zum „Tiefenbonus“ durch unser „Auffüllprinzip“ der OL-Garantie belohnt (siehe Beispiel unten).



Sie verdienen an dieser Organisation:

Es werden lediglich für die Berechnung des Sonderbonus (virtuell), 6.000€ von Berater 2 abgezogen und bei Berater 1 im Restbereich hinzuaddiert (aufgefüllt). Dadurch erhalten Sie 10% Sonderbonus auf den aufgefüllten Restumsatz von Berater 1. 10% auf 10.000 UP = 1.000 UP

Zusätzlich erhalten Sie auf den Gesamtumsatz abzüglich Auffüllung Ihres indirekten OL (Berater 2) 1% Tiefenbonus.

1% auf 14.000 UP = 140,00€

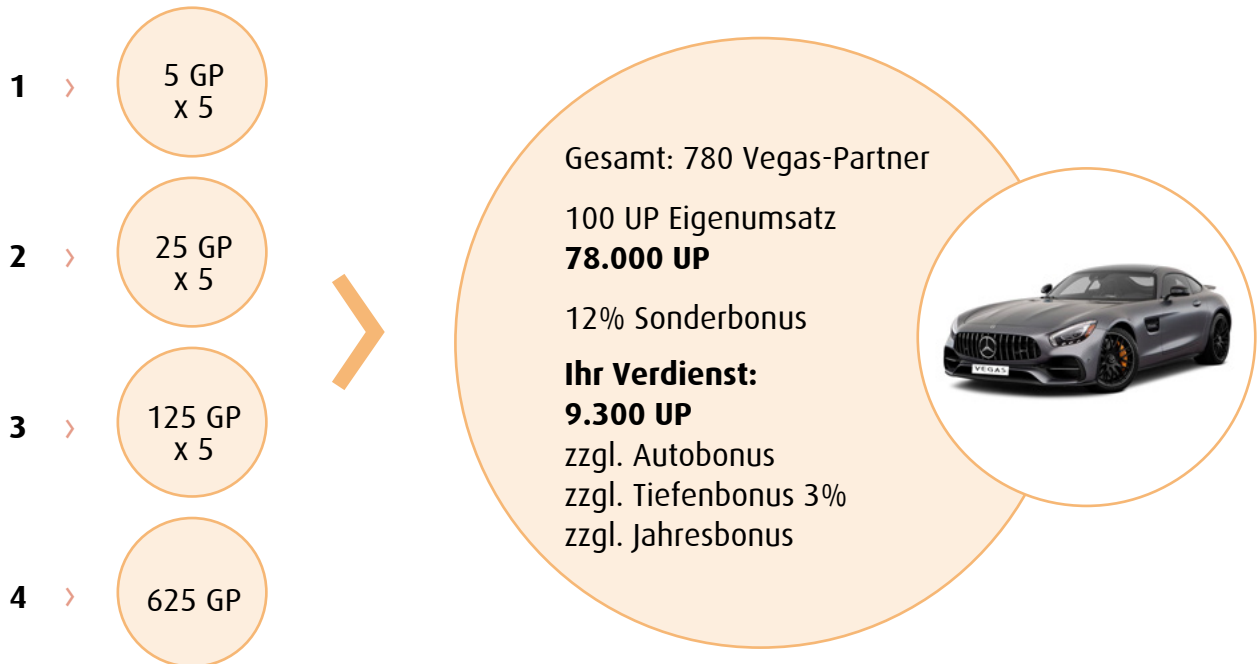
Auf Ihren eigenen Rest erhalten Sie 25% abzüglich der von Ihren direkten Partnern erreichten Bonusstufen.

Berater 1 erhält 10% Sonderbonus auf 14.000 UP ermittelt aus dem Gesamtumsatz von Berater 2 abzüglich Auffüllung = 1.400 UP Auf seinen eigenen Rest (4.000 UP) erhält er 25%, abzüglich der von seinen direkten Partnern erreichten Bonusstufen (Differenzbonus).

Berater 2 erhält seinen Bonus auf den Gesamtumsatz von 20.000 UP, wobei auch hier die von seinen direkten Partnern erreichten Bonusstufen zu berücksichtigen sind.

● Die Erfolgsformel!

Anhand folgenden Beispiels zeigen wir auf, was entstehen kann, wenn man NUR 5 ernsthafte Partner mit einem mtl. Umsatz von 100,- € für VEGAS gewinnt und diese dann mit Ihrer Hilfe das 5-Partner-Prinzip weiterführen. Wie Sie jetzt feststellen werden, ist es im Prinzip also keine Notwendigkeit, Hunderte von Menschen selbst zu kennen, sondern nur die RICHTIGEN zu erkennen!



Ihre Vorteile:

Als Vegas-Geschäftspartner haben Sie alle Vorteile einer Selbstständigkeit, ohne ein hohes finanzielles Risiko einzugehen. Ihr Einstieg kann Ihr Leben positiv beeinflussen, und wir können Sie dabei hervorragend unterstützen:

- Wir verlangen keine hohen Eigenumsätze
- Sie benötigen keine Lagerhaltung und kein Personal
- 1-2 Tage schnelle Lieferzeit / deutschlandweit
- Sie haben 2 Wochen Rückgaberecht
- Sie können jederzeit durchstarten ohne Zeitdruck
- 40% Handelsspanne im Kosmetiksortiment und Nahrungsergänzungsbereich, 30% Handelsspanne im Schmuckbereich
- Kostenlose Online-Unterstützung im Backoffice / Login Bereich unserer Internetseite mit Zugriff auf Ihre Umsatzzahlen in Echtzeit, Online-Registrierung neuer Partner, Bestellfunktion, internes Mailsystem mit Ihrer Organisation, u.v.m.
- Konstante Unterstützung durch regelmäßige Schulungen und Vegas-Akademien
- Tolle Wettbewerbe mit Reisen und Sachpreisen
- Vegas-Produkte können auch über den Fachhandel vertrieben werden, wie: Friseursalons, Kosmetikstudios und Apotheken

Ihr Einstieg:

Der Einstieg bei Vegas ist sehr einfach. Füllen Sie Ihren Beraterantrag als Online-Version oder in Papierform aus. Wählen Sie dabei das passende Einstiegspaket aus und senden Sie uns den Antrag gerne per Fax oder E-Mail vorab zu. Innerhalb von 14 Tagen sollten Sie uns Ihre Originalunterlagen per Post zukommen lassen.

Sobald der Beraterantrag bei uns eingeht, wir Ihre Daten überprüft haben und Sie Ihre Erstbestellung bzw. Einstiegspaket empfangen haben, können Sie sofort starten und alle Vorteile eines Vegas-Beraters nutzen.

Sie erhalten als Bestätigung Ihrer Eintragung unser Willkommensschreiben mit Ihrer Beraternummer. Hiermit können Sie sich Ihre Zugangsdaten für den Backoffice / Login Bereich auf unserer Webseite abrufen.

● Partner Webseite

Ihr professioneller online Auftritt!

Auch hier geht Vegas neue Wege. Wir bieten Ihnen als Vegas-Geschäftspartner sofort die Möglichkeit einer exklusiven, mit vielen sensationellen Funktionen ausgestatteten persönlichen Webseite.

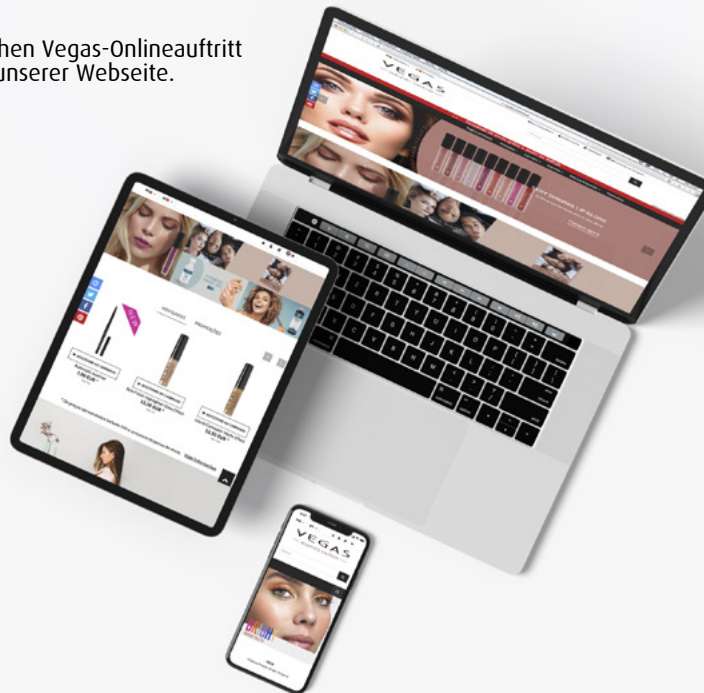
Jeder eingeschriebene Geschäftspartner kann eine Partner-Webseite unserer offiziellen Vegas-Internetseite beantragen. Ihre Partner-Webseite wird innerhalb 24 Stunden aktiviert und mit Ihren Kontaktdaten personalisiert. So werden stets alle Anfragen sofort an Sie weitergeleitet und können von Ihnen optimal betreut werden.

Interessierte Endkunden können sich über Ihre Partner-Webseite Informationen über Produkte und Preise einholen. Eine Bestellung wird dann zur weiteren Bearbeitung an Sie weitergeleitet und muss von Ihnen abgewickelt werden. Für eine automatische Belieferung Ihrer Endkunden stellen wir Ihnen als Zusatzfunktion zu Ihrer Partner-Webseite einen individuellen E-Commerce Shop mit Dropshipping Funktion zur Verfügung. Weitere Infos zu dieser Funktion finden Sie unter der Rubrik „E-Commerce“.

Zusätzlich steht Ihnen auch eine eigene Newsletter-Kontaktdatenbank zur Verfügung. Jeder Besucher Ihrer Webseite, der einen Newsletter abonniert, kann von Ihnen individuell mit Informationen betreut werden. Im Administrationsbereich Ihrer Webseite können Sie jederzeit einsehen, wie viele Besucher Ihre Partner-Webseite besucht haben sowie jederzeit eigenständig Ihre Kontaktdaten verändern oder eingegangene Kontaktanfragen verwalten.

Sie haben die für Sie relevanten Informationen Ihrer Webseite stets im Griff, und wir sorgen dafür, dass diese stets auf dem neuesten Stand sind.

Beantragen Sie Ihren persönlichen Vegas-Onlineauftritt im Backoffice / Login Bereich unserer Webseite.



E-Commerce

Hier können Sie Ihren eigenen Vegas Online-Shop, verbunden mit Ihrer Partner-Webseite, aktivieren.

Wie funktioniert es:

Das Vegas „E-Commerce“ funktioniert wie ein vollwertiger Online-Shop für alle Vegas Produkte mit direkter Endkundenbelieferung. Das E-Commerce wird nach Beantragung und Zahlung der Jahresgebühr aktiviert und Ihrer Partnerwebseite angeknüpft, daher ist es erforderlich, dass Sie eine Partner-Webseite bereits aktiviert haben, um das E-Commerce zu nutzen.

Sobald der Online-Shop aktiv ist, können Sie diesen sofort über diverse online Plattformen bewerben. Umso mehr Besucher Ihren Online-Shop besuchen, umso mehr Möglichkeiten haben Sie, potenzielle Endkunden zu akquirieren.

Sobald ein Endkunde über Ihren Vegas E-Commerce eine Bestellung tätigt, wird diese automatisch an das, für das Empfängerland zuständige Vegas Logistikzentrum weitergeleitet. Die Bestellung wird von Vegas bearbeitet und dem Endkunden direkt zugeschickt. Ihre Handelsspanne wird über den Kalendermonat gebucht und zusammen mit dem entsprechenden Monatsbonus ausgezahlt. Auf Ihrer Bonusabrechnung erscheint dieser Betrag unter einer gesonderten Rubrik „Erlöse aus E-Commerce“. Sie können über Ihr Backoffice / Login Bereich alle eingehenden Bestellungen verfolgen und die entsprechenden Erlöse einsehen.

Was kann ich in meinem E-Commerce beeinflussen:

- Im Verwaltungsbereich Ihres Vegas E-Commerce (verfügbar über Ihr Backoffice / Login Bereich), haben Sie die Möglichkeit zu entscheiden, ob Ihre Endkunden ab einem gewissen Bestellwert die Versandkosten gratis erhalten.
- Sie haben die Möglichkeit, für jedes einzelne Land der möglichen E-Commerce Empfänger, einen Mindestbestellwert festzulegen, ab welchem Ihr Kunde in dem entsprechenden Land die Versandkosten erlassen bekommt, bzw. die Versendung gratis erfolgt.

Beide Einstellungen (Gratis Versandkosten und Rabatt) werden automatisch bei Einrichtung durch ein Banner auf Ihrem Online-Shop dargestellt. Die Preisreduzierung wird zusätzlich durch Aufzeigen des regulären und reduzierten Preises zu jedem Produkt angezeigt.

Dadurch können Ihre potenziellen Endkunden sofort die entsprechenden Vorteile Ihres Online-Shops einsehen und nutzen.

Wir sind sicher, dass dieses neue Tool Ihr Vegas Geschäft in eine neue Dimension befördert. Heute ist die Verbindung mit der digitalen Welt in unserem Tagesablauf nicht mehr wegzudenken und wir bei Vegas möchten diese Entwicklung mitgehen und unseren Geschäftspartnern die besten „Werkzeuge“ zur Verfügung stellen, damit sie weiterhin mit uns wachsen können.

Bestellen Sie jetzt Ihren Vegas E-Commerce und nutzen Sie ab sofort die Vorteile der digitalen Welt, um Ihr Vegas Geschäft weiter zu fördern.

Bitte berücksichtigen Sie, dass die Vegas E-Commerce Funktion nicht für alle Länder verfügbar ist bzw. nicht alle Länder beliefert werden können. Sie finden auf der Verwaltungsseite eine Liste der aktiven Länder.

Wie wird bestellt:

Telefon

Montag bis Freitag

+49 (0) 6078 - 96 81 10 von 09.00 bis 17.00 Uhr

E-Mail

24 Stunden

An: bestellungen@vegascosmetics.de

Fax

24 Stunden

An: +49 (0) 6078 - 96 81 11

Internet

24 Stunden

Im internen Online-Bereich für Berater auf www.vegascosmetics.de

Zahlung

Wir stellen Ihnen verschiedene Zahlungsformen zur Verfügung.

Details entnehmen Sie bitte aus unserer aktuellen Beraterpreisliste oder informieren Sie sich direkt bei uns.

Lieferung

Wir liefern Ihre Bestellung per Post innerhalb 48 Stunden deutschlandweit.



VEGAS

VEGAS COSMETICS GmbH
Otto-Hahn-Str.13
64823 Groß-Umstadt | Germany
Tel. +49 (0) 6078 - 96 81 10
Fax: +49 (0) 6078 - 96 81 11
E-Mail: info@vegascosmetics.de
www.vegascosmetics.de